



Tips och råd för beställare som ska upphandla en kvalitetssäkrad pumpservice enligt LOU

Här kommer några enkla råd och "bra att tänka på" för dig som beställare och som kanske står i startgropen för att upphandla pumpservicetjänster.

Det är viktigt att inte enbart utvärdera på pris utan att också tänka långsiktigt på de verkliga fall av reparation du som beställare kommer att ställas inför när ditt upphandlade avtal börjar att gälla.

Ställ dig frågan - Vad kostar en typisk reparation av dina produkter ingående i detta avtal?

Du bör utforma förfrågningsunderlaget så att det även omfattar pris på reservdelar och ett uppskattat antal timmar som åtgår i den typiska reparationen, dvs. fasta priser för olika typ uppdrag.

Hänsyn bör också tas till ev. utbyte av befintlig produkt för att erhålla bättre energieffektivitet samt ev. optimering av den nyvalda produkten. Detta kräver både produkt- och systemkunskap.

Kanske har grundfrågan fått en annan innebörd och kanske blir inte timpriset avgörande utan kompetens, reservdelspriser och systemkunnande kommer att ha en avgörande påverkan?

Det som du läst ovan är bara en liten del av det som vi från Servicesektionen inom Swepump anser viktigt för dig som beställare att tänka på vid upphandlingar

Vi hoppas att du som framtida beställare av pumpservice tycker att detta är intressant och tar dig tid för att läsa och sätta dig in i ämnet pumpservice.

Vi anser att det i slutändan kan bli **dyrare för dig som beställare att endast fokusera på lägsta timpris i en upphandling.**

Vidare fördjupning i ämnet kan ske med hjälp av vår skrift tänkvärt om pumpservice som du laddar hem från vår hemsida www.servicesektionen.se.

Med vänlig hälsning
Servicesektionen inom Swepump

Mats Elofsson
Ordförande

